



Toelichting over opleidingen ivm overheidsopdrachten

**Opleidingen gegeven door EBP-Consulting
in samenwerking met CEPOM**





1) Waarom zijn de overheidsopdrachten voor jullie interessant?

Elke jaar, wordt meer dan 50 miljarden EUR uitgegeven door 20.000 Belgische entiteiten die onderworpen zijn aan de overheidsopdrachten.

Dit groot potentieel is gekenmerkt door:

- Een grote stabiliteit die vaak gepaard gaat met een lichte groei,
- Een zeer goeie solvabiliteit van deze overheden (ze gaan niet failliet);
- Betalingstermijnen die wettelijk geregeld en tamelijk kort zijn. Hoge verwijlinteressen (meer dan 8% voor het moment);
- Uw algemene verkoopsvoorwaarden zijn niet van toepassing;
- En een uitgebreide regelgevingoverheidsopdrachten die u moet respecteren.

2) Wie contracteert verzekeringen via overheidsopdrachten?

Veel kleine et grote entiteiten die uit verschillende sectoren komen zijn onderworpen aan deze reglementering:

- Onderzoekcentra,
- Gemeentes, OCMW, beschutte werkplaatsen,
- Ziekenhuizen, Rust- en zorghuizen,
- Staat, gewesten en gemeenschappen,
- Scholen, universiteiten, crèches, kerkfabrieken,
- Intercommunales en openbare instellingen (vervoer van personen, gas, elektriciteit, afval...)
- Havens, luchthavens,
- Cultureel centra, tonelen, opera's,
- Instellingen van openbaar nut, diverse VZW's
- ...

3) Welke types verzekeringen werden via overheidsopdrachten besteld?

Heel veel: brand, wagen, hospitalisatie, zorg, pensioenen, vervoer van kunst, informatica, onderwijs, arbeid, leven, mandatarissen, inkomensgarantie...



4) Waarom een opleiding rond overheidsopdrachten volgen?

Om toegang te krijgen tot dat grote potentieel moet u een offerte indienen conform aan de reglementering overheidsopdrachten. Naast de aangeboden kwaliteit en prijs, zijn de procedures en formaliteiten haast even belangrijk. Het niet naleven hiervan heeft de onverbidelijke uitsluiting van uw offerte tot gevolg.

Het is van groot belang goed te verstaan dat uw commerciële aanpak totaal anders moet zijn ten aanzien van een overheid. De overheid toont de richting aan die u moet volgen. Een contract winnen bij een overheid en bij een privé bedrijf zijn twee verschillende zaken.

5) Welke opleidingen kunt u volgen met EBP via CEPOM?

- 1) Basis opleiding van 1 dag om de volgende punten te leren kennen:
 - a. Het ABC van de overheidsopdrachten,
 - b. De belangrijke elementen van een bestek,
 - c. De regels die zullen gebruikt worden om uw offerte te analyseren (de gunning).
 - d. Uw mogelijkheden tot contact met de overheid.

- 2) Gevorderde opleiding van 2 dagen om de volgende punten te leren kennen :
 - a. De materie van de basisopleiding meer diepgaand,
 - b. De regels van uitvoering van de opdracht (borgstelling, betalingstermijn, sancties...)
 - c. Oefeningen, illustraties en voorbeelden uit de praktijk.

- 3) Onze expertise tot uw beschikking.

De trainers van EBP kunnen alle types opleidingen betreffende overheidsopdrachten geven. Ze hebben allemaal een gedegen en grondige ervaring in het overheidsopdrachtenrecht vanuit verschillende invalshoeken. Bepaalde docenten hebben zelf voor overheidsadministraties gewerkt. Anderen waren dan weer actief als advocaat in deze materie.

6) Welke methodologie hanteren wij?

Voor elk type opdracht wordt *intern bekeken welke de meest aangewezen aanpak is*. Voor open standaard opleidingen is EBP Consulting het meeste vertrouwd met de klassikale aanpak. Dit is, voor dergelijke gevallen, dan ook de meest geschikte en efficiënte vorm om een relatief grote groep op te leiden. Dit staat toe om door middel van *interactiviteit en gevarieerde didactiek* de aandacht te krijgen en te houden.



Voor maatopleidingen (maar dan niet onder CEPOM) wordt uiteraard steeds het beoogde doel voor ogen gehouden. Daar waar een klassikale aanpak nog mogelijk kan zijn voor het overbrengen van basiskennis, is het bij het ***aanscherpen van de zelfredzaamheid*** van deelnemers in de praktijk duidelijk niet meer de aangewezen didactische benadering.

Teneinde dergelijke kundeniveaus te bereiken is de interactieve, uitgaande van concrete vraagstellingen, vraag en antwoord sessies, leren door te doen, de meer aangewezen aanpak.

Belangrijk hierbij is stil te staan bij de basisfilosofie die EBP Consulting hanteert bij de organisatie en invulling van de opleidingen. Deze filosofie wordt gekenmerkt door het pragmatisch karakter.

Het pragmatische karakter van de opleidingen is vooral gelegen in de concrete duiding die wordt gegeven bij de reglementering en waarbij er door middel van illustraties, schema's, praktijkvoorbeelden alsook de specifieke vragen en inbreng van de deelnemers, een duidelijker beeld en inzicht wordt gegeven over de manier waarop bepaalde regels dienen toegepast te worden.

Als uitgangspunt wordt het ***standpunt van de 'sales' of 'dossierverantwoordelijke'*** genomen die de wetgeving overheidsopdrachten moet toepassen binnen zijn/haar commerciële activiteiten. De wettelijke regels worden slechts als uitgangspunt genomen; de dagelijkse praktijk en versterkte zelfredzaamheid dient te primeren.

Het uiteindelijke doel van deze praktijkgerichte aanpak is:

- *Ervoor zorgen dat de deelnemers een praktijkgericht overzicht krijgen van de wetgeving overheidsopdrachten;*
- *Dat zij direct in de praktijk kunnen toepassen om;*
- *Het correcte advies te kunnen geven aan (potentiële) klanten tijdens de prospectiefase voor het opstellen van hun bestekken en het doorlopen van de procedure.*
- *Om nadien ook zelf ook conforme offertes te kunnen opstellen;*
- *En de volledige procedure op een correcte manier te kunnen behandelen tot en met de uitvoering van de opdracht.*

In het kader van deze opdracht zal EBP Consulting, bij de opbouw van de programma's er wel steeds over waken dat de deelnemers bij het verwerven / verbeteren van hun kennis en kunde met betrekking tot overheidsopdrachten het noorden niet verliezen. Daarom wordt in de mate van het mogelijke de ***'stapgerichte' aanpak van een procedure steeds voor ogen gehouden.***



7) Wie zijn wij?

De groep EBP bestaat sinds meer dan 18 jaar en beschikt over meer dan 80 medewerkers. De groep is actief in België, Frankrijk en Nederland.

Het werkkterrein van EBP Consulting omvat exclusief de problematiek van de overheidsopdrachten en alles wat daarmee samenhangt.

EBP Consulting (EBP-C) heeft een unieke ervaring kunnen opbouwen door het geven van opleidingen en van consultancy aan meerdere bedrijven zoals AXA, Gras Savoye, Belfius, ISS, 3M, Belgacom, Kone, Hudson - De Witte & Morel, Douwe Egberts, IBM, Dell, Securitas, Toyota, Fiat, Pfizer, Electrabel, etc. Maar ook meerdere overheden FEDICT (federaal), ETNIC (Franse gemeenschap), de Vlaamse Overheid, stad Antwerpen, de Waalse Overheid, NIRAS, Gemeentelijk Havenbedrijf Antwerpen, De Munt, steden en OCMW zoals Brussel, Leuven, Anderlecht, Oupeye, Waterloo, of nog andere intercommunales zoals Sibelga, Vivaqua, EANDIS, SWDE... EBP-C beschikt over meer dan 600 referenties.

Hoewel de overheidsopdrachtenregelgeving ons werkinstrument is, besteden we inzonderheid specifieke aandacht aan het praktische aspect van een aankoopprocedure. Door onze uitgebreide ervaring met administraties overstijgt onze benadering het louter juridische: wij kunnen het juridische aspect "operationaliseren" om tot de beste juridische en praktische oplossing te komen voor ambtenaar en ondernemer.

U zal meer informatie vinden op : <http://www.ebpcconsulting.be> et www.publicationsonline.be.

8) Wie zijn onze trainers?

Ze hebben allemaal een gedegen en grondige ervaring in het overheidsopdrachtenrecht, zij het vanuit verschillende invalshoeken. Bepaalde docenten hebben vroeger voor overheidsadministraties gewerkt. Anderen waren dan weer actief als advocaat in deze materie.

Het betreffen lesgevers die ervaring hebben in het vormen van talloze personen en deel hebben uitgemaakt van honderden overheidsopdrachten in de hoedanigheid van aankoper en consultant.

EBP-C geniet eveneens de steun van verschillende specialisten in het vakgebied van overheidsopdrachten.

De meerderheid onder hen kent de verantwoordelijk die gepaard gaat met het leiden van een aankoopdienst of juridische dienst binnen een publieke entiteit. Zij zijn jurist en/of voormalig publieke aankopers.



Deze trainers beheersen:

- de drie types van overheidsopdrachten: werken, leveringen en diensten.
- de drie administratieve sectoren: klassieke, speciale en private met exclusieve rechten.
- de Belgische en Europese regelgeving.
de complete cyclus van de opstelling van het budget, over de lancering van de procedure, de prospectie, de samenstelling van het lastenboek, de publicatie van de opdracht, de opening van de offertes/kandidaturen, de evaluatie hiervan, de toekenning, het opstellen van het gunningsverslag, de uitvoering van de opdracht, de facturatie en de betaling.

Voor meer inlichtingen

Danielle VAN KERCKHOVEN – Coördinator

Tél. : 02/549 04 45 ou danielle.vankerckhoven@cepom.be

Daniel BRULLEMANS – Competence & Administration Manager

Tél. : 02/549 04 43 ou daniel.brullemans@cepom.be